



# STAP 4: WAT WIL JE DAT MENSEN DOEN NÁDAT ZE DE APK-TEST HEBBEN GEMAAKT?

### Goed bezig!

Je APK-test staat live op je website.

Nu komt een belangrijk (en vaak onderschat) onderdeel:

**'Wat gebeurt er nadat iemand de APK-test heeft afgerond?'**

Standaard komt iemand na de test weer op je homepage terecht. Dat is oké.

### Maar er is een optie die veel krachtiger is.

Namelijk: door ze na de APK-test te laten landen op een **persoonlijke bedanktpagina**. Een pagina die jij zelf vormgeeft en waar je ze warm verder begeleidt.

### Waarom dit zo goed werkt?

Op dat moment:

- hebben ze net tijd in zichzelf geïnvesteerd
- zijn ze nieuwsgierig
- staan ze open
- en hebben ze aandacht

Dat is een zeldzaam moment.

En precies dát moment wil je benutten.



## STAP 4:

# WAT WIL JE DAT MENSEN DOEN NÁDAT ZE DE APK-TEST HEBBEN GEMAAKT?

### Stel jezelf één simpele vraag:

Wat wil je dat iemand doet ná de APK-test?

Bijvoorbeeld:

- *“Download deze gratis mini-gids.”*
- *“Boek een gratis kennismakingsgesprek.”*
- *“Lees deze blog die perfect aansluit op wat je net hebt ingevuld.”*
- *“Vertel me: hoe vond je de APK-test?”*

Zodra jij dit weet, kun je daar je hele bedanktpagina omheen bouwen.

### Hoe maak je een warme, effectieve bedanktpagina?

Gebruik onderstaande onderdelen (je mag alles 1-op-1 overnemen):

#### 1. Persoonlijke boodschap

Stel jezelf kort voor. En voeg een foto toe.

Voorbeeld:

*“Dankjewel dat je de APK-test hebt gedaan. Mooi dat je even bij jezelf stilstond. Als je het fijn vindt, deel ik hieronder iets dat je verder kan helpen.”*



## STAP 4:

# WAT WIL JE DAT MENSEN DOEN NÁDAT ZE DE APK-TEST HEBBEN GEMAAKT?

## Hoe maak je een warme, effectieve bedanktpagina?

### 2. Bied één vervolgactie aan

Kies wat past bij jouw werkstijl:

- een gratis weggever
- een blog die logisch volgt op de APK
- een video of gewoon iets warmes en persoonlijks

Voorbeeld:

*“Wil je een stapje verder? Download hier mijn gratis mini-gids: ‘5 tips voor meer balans’.”*

### 3. Nodig uit tot contact

Bied bijvoorbeeld een gratis Zoom kennismakingsgesprek aan. Dat werkt echt heel goed.

Voorbeeld:

*“Als de APK-test iets bij je heeft losgemaakt, ben je welkom voor een gratis kennismakingsgesprek.”*

Wil je meer inspiratie?

👉 Bekijk [hier](#) nog meer voorbeelden voor inspiratie



## Klaar met je bedanktpagina?

Geef de link aan ons door via dit formulier. Dan regelen wij de rest. Binnen 2 werkdagen zorgen wij dat alle deelnemers automatisch op jouw persoonlijke pagina terechtkomen

[> Ga naar het formulier](#)

## Morgen gaan we verder met stap 5:

Want hoe mooi is het om deelnemers ook **nog iets kleins en persoonlijks** te sturen?

Een kort bericht. Een warm gebaar.

Denk aan:

- een mini-tip
- een korte pdf
- een warme boodschap
- een link naar iets dat aansluit bij de APK

Morgen kijken we samen naar wat passend is om te mailen - en wat zij graag zouden ontvangen. Want dáár gaat het natuurlijk om.

Tot morgen!

Met hartelijke groet van mij,

*Monique*

Marketing voor Coaches



PS. Oja, je bedanktpagina hoeft niet meteen perfect te zijn. Maak 'm gewoon alvast. Je kunt hem later altijd nog aanpassen.